



## Adrian Gorcea

Cetățenie: română

Gen: Masculin

### CONTACT



### DESPRE MINE

Îmi doresc să lucrez cu oameni și organizații în care să pot ajuta pe parcursul lor de dezvoltare | Mă implic în dezvoltarea comunității și să-mi folosesc experiența profesională și cunoștințele pentru a produce cât mai multe schimbări pozitive în oraș, în județ și în țară.

### EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

**01/05/2015 – ÎN CURS** Constanta, România

#### Director Executiv AVIA MOTORS

- Coordonarea activității de vânzări și service pentru mărcile SKODA, Volkswagen, PIAGGIO, Das Welt Auto și AIXAM
- Relansarea brandului SKODA în Constanța în 2015, după falimentul dealerului anterior, recastigarea încrederii clienților și partenerilor
- Leader al unei echipe de 50 de specialiști
- Creșteri anuale de peste 20% ale profitului operațional
- Reconstruirea echipei, a încrederii și motivării oamenilor din subordine
- Introducerea procedurilor și a planificării strategice, certificări ISO
- Marketing (analize de piață, campanii strategice și tactice, evenimente)

**Întreprindere sau sector de activitate** Comerțul Cu Ridicata Și Cu Amănuntul; Repararea Autovehiculelor Și Motocicletelor | **Departament** general management | **Adresă** Sos Mangaliei 217, 900085, Constanta, România | **E-mail** [adrian.gorcea@aviamotors.ro](mailto:adrian.gorcea@aviamotors.ro) | **Site de internet** <https://constanta.aviamotors.ro/despre-noi/echipa/>

**09/05/2023 – ÎN CURS** Constanta, România

#### Membru în Consiliul de Administrație - CT BUS SA Constanța Consiliul Municipiului Constanța

- Mandat de 4 ani, prin concurs
- Activități și responsabilități specifice unui membru CA, așa cum sunt cuprinse în Contractul de Mandat 90635/09.05.2023

**22/06/2022 – ÎN CURS** Constanta, România

#### Membru în Consiliul de Administrație - RAJDP - Drumuri Județene Constanța SA Consiliul Județean Constanța

- Mandat provizoriu
- Activități și responsabilități specifice unui membru CA, așa cum sunt cuprinse în Contractul de Mandat 26682/22.06.2022

**05/01/2021 – 04/07/2021** Constanța, România

#### Membru în Consiliul de Administrație - CT BUS SA Constanța (provizoriu) Consiliul Local al Municipiului Constanța

- Mandat provizoriu de 4+2 luni
- Activități și responsabilități specifice unui membru CA, așa cum sunt cuprinse în Contractul de Mandat 1088/05.01.2021

**01/05/2012 – 01/05/2015** Bucuresti, România

**Trainer, Business & Executive Coach Freelancer**

- Firme colaboratoare: Euritma Training & Development | AVALON Management | Coaching Essence
- Clienti: Asociația Brokerilor și angajați din bănci | EON | ING BANK | Millenium Bank
- Cursuri facilitate: Leadership | Ziglar Sales System® | Presentation Skills® | Customer Loyalty® | Strategies for Success® | Top Performance® | Put more power in your hour®

**01/06/2007 – 15/04/2012**

**Director National de Vanzari SODEXO PASS ROMANIA**

- Managementul departamentelor de Vanzari și Customer Service (90 de persoane)
- Membru în board-ul director;
- Întocmirea Planurilor Strategice multianuale și a Bugetelor de venituri și cheltuieli;
- Obținerea și depășirea cifrelor bugetate chiar și în ani de criza economică (2011: Cifra de afaceri = 16.000.000 €; Profit brut = 4.000.000 €);
- Creștere a cotei de piață și creșterea profitabilității clienților în condiții de concurență foarte agresivă.

**Adresă** Biharia 67, Bucuresti, România

**01/06/2003 – 01/06/2007**

**Regional Sales Manager SODEXO PASS ROMANIA**

- Menținerea și dezvoltarea portofoliului de clienți în regiunea Centru - Est a României (17 județe)
- Managementul unei echipe de vânzări formată din 3 Area Manageri și 10 Sales Rep.

**Adresă** Biharia 67, Bucuresti, România

**01/11/2002 – 01/06/2003**

**Area Sales Manager SODEXO PASS ROMANIA**

- Menținerea și dezvoltarea portofoliului de clienți în zona de S-E a României
- Recrutarea și formarea agenților de vânzări - consultanți externi
- Managementul echipei din subordine

**Adresă** Biharia 67, Bucuresti, România

**01/07/1997 – 01/11/2002**

**Director Vanzari & Marketing TECAR INTERNATIONAL**

Vanzarea de autovehicule Volkswagen, Audi, Skoda, Fiat, Alfa Romeo, Mazda.

Crearea departamentului de vânzări și marketing de la zero:

- recrutarea și formarea reprezentanților de vânzări
- organizarea și segmentarea activității de vânzare
- dezvoltarea echipelor suport: logistic (transport, vama), financiare
- organizarea și participarea la expoziții auto locale
- creșterea numărului de contacte cu clienții (trafic în showroom și vizite către clienții mari)
- rezultate: 1997 - 30 unit/an; 2002 - 500 unit/an

**Adresă** DN2A, km 250, Constanta, România

**01/03/1995 – 01/07/1997**

**Area Sales Manager DAEWOO AUTOMOBILE ROMANIA**

- Dezvoltarea rețelei de dealeri pentru autovehicule Daewoo
- Îndrumarea și supervizarea activității dealerilor din zona de S-E a României
- Suport local pentru activități de marketing naționale (ex: organizarea campaniilor de service volant non-stop pe Litoral în '95, '96 și '97)
- Formarea și îndrumarea echipelor de vânzări ale dealerilor
- Înființarea primului birou regional de vânzări
- Construirea primului depozit logistic regional pentru autoturisme Daewoo care deservea toată partea de S-E a României.

**Adresă** Craiova, România

01/09/1993 – 01/03/1995

### Manager Cariera de Piatra CCCH CONXBUT GHANA

- Transformarea în centru profitabil a carierei de granit
- Conducerea unei echipe mixte de specialiști români și muncitori locali
- Negocierea contractelor de achiziție pentru materii prime și materiale
- Identificarea potențialilor clienți și negocierea contractelor de vânzare a produselor de cariera
- Obținerea autorizațiilor de funcționare și menținerea unor relații bune cu autoritățile locale (militare, administrative și tribale)
- Lucrări de modernizare și eficientizare a utilajelor din carieră,
- Recrutare, motivare și recompensarea membrilor echipei

Întreprindere sau sector de activitate Industria extractivă și exploatarea în cariere | Adresă Takoradi, Ghana

01/09/1992 – 01/09/1993

### Manager Departament IT Compania de Constructii Comunicatii si Hidrotehnice SA (CCCH)

- Întreținerea, dezvoltarea și reorganizarea sistemului informatic existent
- Suport pentru departamentele Financiar și Resurse Umane
- Participarea la licitații împreună cu departamentul Tehnic
- Castigarea licitației pentru tronsonul de autostradă Drajna - Fetesti (A2)
- Negocierea contractelor de leasing și achiziție pentru utilaje de construcții din import

Întreprindere sau sector de activitate Construcții | Adresă Albastrelor nr 10, Constanta, România

01/09/1991 – 01/09/1992

### Manager Departament IT VILA SA

Construirea departamentului IT de la zero:

- achiziție de echipamente și consumabile,
- instalare și configurare rețea de calculatoare,
- recrutare și formare operatori, organizarea lucrului în schimburi,

Dezvoltarea de aplicații pentru gestiunea bazelor de date (FoxPro)

- contabilitate și financiar
- urmărirea a peste 50.000 de contracte de credit imobiliar

Adresă Albastrelor nr. 1, Constanta, România

## EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

15/09/1986 – 15/06/1991 București, România

### Inginer Mecanic Facultatea de Utilaj Tehnologic

Inginerie mecanică pentru mașini din domeniul construcțiilor

Adresă București, România | Site de internet <https://www.utilajutcb.ro/>

15/09/1981 – 15/06/1985 Constanta, România

### Bacalaureat / Certificat de Calificare Programator Calculatoare Liceul Ovidius

Matematica - Informatica

Adresă Constanta, România | Site de internet <https://liceulovidius.ro/>

01/09/2008 – 15/01/2010 online & bootcamp, Elveția

### Executive Training Program for Leaders - CLIMB Cross Knowledge Academy

Adresă online & bootcamp, Elveția | Site de internet <https://www.crossknowledge.com/>

01/10/2013 – 08/01/2014 București, România

### Manager de proiect Euritma Training & Development - Certificat ANC (Autoritatea Nationala pentru Calificări)

Adresă București, România | Site de internet <https://www.euritma.ro/>

01/09/2012 – 15/03/2013 Bucuresti, România

**Formator** Mondo Consultanță - Certificat ANC (Autoritatea Nationala pentru Calificări)

Adresă Bucuresti, România | Site de internet <https://mondoconsultanta.com/proiecte/formator/>

01/06/2013 – 08/01/2014 București, România

**Agent de vânzări** Euritma Training & Development - Certificat ANC (Autoritatea Nationala pentru Calificări)

Adresă București, România | Site de internet <https://www.euritma.ro/>

01/09/2012 – 10/12/2012 Bucuresti, România

**Ziglar Train the Trainers** Euritma Training & Development - Certificat Ziglar International

Adresă Bucuresti, România | Site de internet <https://www.euritma.ro/>

22/11/2013 – 12/12/2014 Bucuresti, România

**Fundamental Coaching Skills** Coaching Essence - Certificat ICF (International Coaching Federation)

Adresă Bucuresti, România | Site de internet <https://www.facebook.com/coachingessence/>

01/02/2013 – 01/03/2014 Bucuresti, România

**NLP Practitioner (neuro-linguistic programming)** NLP Explorer - Certificat NLP International

Adresă Bucuresti, România | Site de internet <https://www.facebook.com/nlpexplorer/>

## COMPETENȚE LINGVISTICE

**LIMBĂ(I) MATERNĂ(E):** română

**Altă limbă (Alte limbi):**

engleză

<b>Comprehensiune orală</b> C2	<b>Citit</b> C2	<b>Exprimare scrisă</b> C1	<b>Conversație</b> C1	<b>Scris</b> C1
-----------------------------------	--------------------	-------------------------------	--------------------------	--------------------

spaniolă

<b>Comprehensiune orală</b> B2	<b>Citit</b> C1	<b>Exprimare scrisă</b> B2	<b>Conversație</b> B1	<b>Scris</b> B2
-----------------------------------	--------------------	-------------------------------	--------------------------	--------------------

greacă

<b>Comprehensiune orală</b> A1	<b>Citit</b> A1	<b>Exprimare scrisă</b> A1	<b>Conversație</b> A1	<b>Scris</b> A1
-----------------------------------	--------------------	-------------------------------	--------------------------	--------------------

italiană

<b>Comprehensiune orală</b> B2	<b>Citit</b> B1	<b>Exprimare scrisă</b> B1	<b>Conversație</b> B1	<b>Scris</b> B1
-----------------------------------	--------------------	-------------------------------	--------------------------	--------------------

franceză

<b>Comprehensiune orală</b> A1	<b>Citit</b> A1	<b>Exprimare scrisă</b> A1	<b>Conversație</b> A1	<b>Scris</b> A1
-----------------------------------	--------------------	-------------------------------	--------------------------	--------------------

## COMPETENȚE DIGITALE

Utilizator avansat al sistemelor de operare Windows si macOS | Microsoft Office ( Excel PowerPoint Word ) - nivel experimentat | Programe software CRM (Customer Relationship Management) | Management de proiect | Programare in FoxPro

## INFORMAȚII SUPLIMENTARE

### Permis de conducere

- **Permis de conducere:** AM
- **Permis de conducere:** B1
- **Permis de conducere:** B
- **Permis de conducere:** BE
- **Permis de conducere:** C1
- **Permis de conducere:** C1E
- **Permis de conducere:** C
- **Permis de conducere:** CE
- **Permis de conducere:** D1
- **Permis de conducere:** D1E

### Competențe organizatorice

- **Competențe organizatorice**
  - Planificare strategică multianuală;
  - Competențe financiare (forecast, bugete, planuri de afaceri, analize P&L);
  - Leadership, Mentoring și Coaching;
  - Formare și dezvoltare de echipe complexe, diverse si performante.
  - Management de proiect;
  - Negociere și medierea conflictelor

### Competențe de comunicare și interpersonale

- **Competențe de comunicare și interpersonale**
  - Managementul si integrarea in echipe diverse, multiculturale si multinationale
  - Comunicare scrisă si verbală, aptitudini de prezentare
  - Adaptabilitate la noi culturi și medii, eficient sub presiune
  - Empatie, orientat spre oameni

### Competențe dobândite la locul de muncă

- **Competențe dobândite la locul de muncă**

---

  - Vânzări și managementul vânzărilor
  - Marketing
  - Gândire critică
  - Operare sisteme de operare MacOS si Windows, MS Office, CRM, platforme de comunicare online

